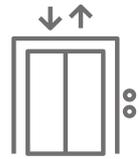


Umsetzung des Projekts - den Pitch entwickeln



Entwickelt einen Elevator Pitch für die Vorstellung eures Projekts und übt ihn ein.

Regeln für einen Pitch

1. Sagt Hallo

- Vorstellung eurer Gruppe hinter dem Projekt

2. Problem

- Wie ist die Idee entstanden? Warum gibt es euer Projekt? Welches Problem geht ihr an?
- Versucht, das Problem möglichst nachvollziehbar darzustellen!

3. Wertversprechen

- Welchen Mehrwert gibt es durch das Projekt?
- Überzeugt eure Schulleitung vom individuellen und gesellschaftlichen Nutzen des Projekts

4. Das Besondere der Idee

- Wie funktioniert euer Projekt? Was ist das Besondere an eurer Idee?

5. Geschäftsmodell

- Welche Kosten fallen an? Wie erfahren die potenziellen Nutzenden von eurem Projekt?

6. Team

- Wofür fühlt ihr euch verantwortlich? Wo braucht ihr noch Unterstützung?

7. Vision und Meilensteine

- Welche Ziele wollt ihr erreichen? An welchem Punkt befindet ihr euch bisher?

8. Aufruf

- Was fordert bzw. wünscht ihr euch von der Schulleitung?

Ein **Elevator Pitch** ist eine **kurze, überzeugende** Vorstellung deiner Idee bzw. deines Projekts. Die Idee dahinter: Du hast nur so viel Zeit, wie eine Fahrstuhlfahrt dauert – also etwa **2 Minuten**. In dieser Zeit sollst du dein Gegenüber so begeistern, dass er oder sie mehr erfahren will.



Tipps für deinen Pitch:

Erkläre das Problem wie eine Geschichte

Passe deine Sprache an die Zuhörenden an

Verwende kurze und präzise Formulierungen

Nutze deine Körpersprache und Mimik

Achte auf ein ruhiges Tempo und lasse Pausen

Kriterium	Bewertung (1-5)	Kommentare
Klarheit und Struktur		War der Pitch logisch und verständlich?
Zielgruppenorientierung		Wurde die Zielgruppe klar angesprochen?
Überzeugungskraft		Wurde das Interesse geweckt und der Nutzen dargestellt?
Kreativität und Innovation		Bringt das Projekt neue Ideen und Lösungen?
Präsentation und Körpersprache		War die Präsentation überzeugend (Sprache, Gestik)?
Zeitmanagement		Wurde die Zeitvorgabe eingehalten?
Gesamtpunktzahl:	/30	